

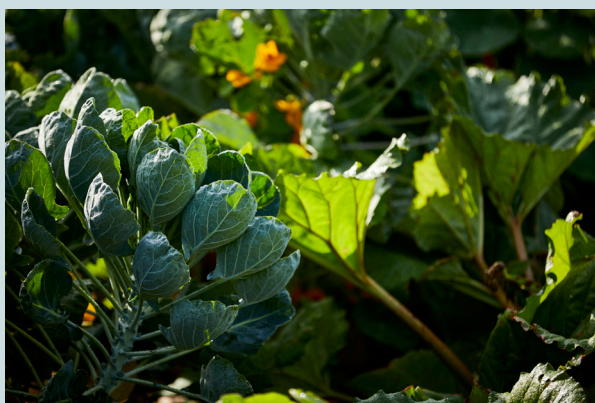


Styrk dit direkte salg gennem netværk

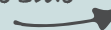
# LOKALE FØDEVARER

Lokale fødevarer er stadig en aktuel trend i det økologiske marked, men det kan være svært at komme godt i gang. Økologisk Landsforening tilbyder derfor i 2018 målrettet undervisning i netværksgrupper, så lokale producenter sammen kan udvikle og finde nye veje til lokalt og direkte salg.

Hvis du ønsker at øge dit lokale salg eller få hjælp til at udvikle og sælge lokale økologiske fødevarer, kan du nu tilmelde dig et undervisningsforløb.



Læs mere på  
næste side



 ØKOLOGISK  
landsforening

Fonden for **økologisk landbrug**

Tilbuddet om netværk er led i projektet Lokal og direkte afsætning – udnyt nye markedsmuligheder gennem viden og kompetenceløft, der er støttet af Fonden for Økologisk Landbrug.





## Netværk

# LOKALE FØDEVARER

### NETVÆRK UDVIKLER DIN FORRETNING

Økologisk Landsforening organiserer i 2018 fem til otte netværk af økologiske landmænd/gartnere og andre aktører i værdikæden med interesse i lokale fødevarer.

Eksempler på netværk:

- Avlere, der samarbejder for at kunne levere større mængder til eksempelvis foodservice eller detailhandlen
- Kødproducenter, der involverer en slagter eller kok i netværket for at kunne levere en særlig kvalitet
- Netværk af gartnere og lokal aftager, der kan bruge 2. sorteringsbær til fx isproduktion

Ovenstående er blot eksempler. Vi danner netværksgrupperne efter interesser og behov.

### DET FÅR DU GENNEM NETVÆRKET

- Et løsningsorienteret uddannelsesforløb i en gruppe med fælles mål
- En facilitator fra Økologisk Landsforening, der sammen med deltagerne skræddersyer forløbet
- 4-6 workshops/møder svarende til antallet af deltagere i netværket. Du skal forvente hjemmearbejde mellem møderne.
- Viden og indsigt i hele værdikæden fra jord til bord
- Mulighed for at inddrage eksterne ressourcepersoner

### PRIS

1.500 kr. pr. deltager inkl. forplejning. Møderne afholdes på skift hos deltagerne.

### INFORMATION OG TILMELDING

Du kan tilmelde dig enten som enkeltperson eller som allerede etableret netværk.

Økologisk Landsforening koordinerer netværksdannelsen på baggrund af de informationer, du giver ved tilmeldingen: navn, adresse, gårdnavn, telefonnummer, mail samt hvilke produkter du ønsker at sælge direkte.

Netværkene dannes løbende, og hurtig tilmelding er en fordel.

Kontakt: Birgitte Jørgensen, chefkonsulent, 2434 9049 / [bij@okologi.dk](mailto:bij@okologi.dk)

